

Vorgestellt: das Kooperations-Team – Ihre zentralen Ansprechpartner mit Gesamt-Überblick



Jedes Unternehmen hat seine zentrale Stelle, in der alle wichtigen Fäden zusammenlaufen. Bei Schmetterling ist dies die Kooperation. Bereichsleiterin Sandra Porsch und ihr Team nehmen sich gerne Zeit für Ihre Fragen, Wünsche und Anregungen. Für die kompetente Rundum-Betreuung und -Beratung ist die Kooperation mit allen Abteilungen von Schmetterling optimal vernetzt.

Vereinbarungen zu Ihrem Vorteil

In Gesprächen mit den Leistungsträgern vereinbart das Kooperations-Team das Beste für die Schmetterling Partner:

- Sie erhalten die besten Konditionen am Markt.
- Sie profitieren von einem großen und vielseitigen Veranstaltersortiment sowie exklusiv ausgehandelten Rahmenvereinbarungen.
- Sie erzielen hohe Provisionen durch spezielle Volumenverträge. Die Zahl dieser Volumenverträge liegt bereits im zweistelligen Bereich und wird durch die Kooperation ständig weiter erhöht.

Mit Veranstaltern vereinbart die Kooperation zukünftige Provisionen, plant Marketingaktionen und klärt Fragen hinsichtlich der grundlegenden Zusammenarbeit. Ständig erweitert Schmetterling dabei das Veranstaltersortiment und macht gefragte Veranstalter für Sie buchbar. So ist beispielsweise das Angebot der Fair Play Partner in den letzten Jahren kontinuierlich gewachsen. Unter anderem gehören DanCenter, ELVIA, GTI Travel, holiday autos, MSC Kreuzfahrten und Schmetterling Reisen zu den Partnern, die Ihnen konstante Provisionen über die nächsten fünf Jahre und gleiche Preise in allen Vertriebskanälen garantieren.

Besonders wichtig: die Meldung Ihrer Agenturnummern!

Damit Sie von exklusiven Rahmenvereinbarungen profitieren können, sollten Sie dringend Ihre eigenen Agenturnummern an die Schmetterling Zentrale melden. Das Kooperationssteam pflegt diese Nummern dann in das System ein und meldet Sie beim entsprechenden Veranstalter als Schmetterling Partner. Nur so erhalten Sie beispielsweise erhöhte Grundprovisionen.

Aktionen, Ideen und Organisation

Mit Reiseanbietern plant und vereinbart das Kooperationssteam Aktionen wie z.B. Buchungswettbewerbe, Verkaufsförderungen oder Mailings, die dann innerhalb der Abteilung umgesetzt und gemeinsam mit Ihnen als Schmetterling-Partner durchgeführt werden. Selbstverständlich werden diese Aktionen auch entsprechend ausgewertet – ebenso wie die allgemeinen Buchungsentwicklungen sowohl bei Schmetterling als auch im Gesamtmarkt.

Sofern Sie bei Veranstaltern, bei denen Sie keine eigene Agentur haben, die Zubuchungsmöglichkeit nutzen, versorgt Sie die Schmetterling Zentrale mit Katalogen. Die komplette Disposition dieser Werbemittel sowie die Freischaltung für die Bestellung übernimmt das Kooperations-Team. Die Bestellmöglichkeit für Kataloge finden Sie übrigens auf Ihrer Schmetterling Profianwendung unter „Reisebüro-Verwaltung“. Mit einem Klick auf den Button Prospektbestellung ordern Sie sowohl Kataloge der Leistungsträger als auch Prospekte der Netzwerk-Hotels.

Sie sehen, es gibt täglich viel zu tun für das Kooperations-Team. Dennoch findet sich immer die Zeit für ein freundliches Gespräch und hilfreiche Tipps für Schmetterling-Partner. Falls Sie also Fragen haben, melden Sie sich einfach – unter +49 (0) 91 97.62 82 - 630 oder über koop@schmetterling.de



Bereichsleiterin Sandra Porsch und ihr Team – obere Reihe: Denise Jurrat, Christian Klemm, Karina Hofmann, Christian Walter; untere Reihe: Cornelia Löw, Sandra Porsch, Caroline Kasimir und Urszula Pindelska.